

Cyrille Le Floch, un pragmatique investi



Après la création d'une première start-up en 2003 qu'il revend en 2007, **Cyrille le Floch** fonde **Qowisio**, l'opérateur télécom de l'Internet des objets qu'il dirige encore aujourd'hui.

Lorsqu'il s'est lancé dans la création d'entreprise, c'était sur la base d'un projet, d'une idée qu'il a mûrie avec son partenaire de toujours, **Guillaume Houssay**, et à laquelle il a voulu donner vie. « Cyrille a toujours été à même de trouver des idées et de les mettre en place, et le meilleur moyen de le faire, cela reste de le faire soi-même », explique son associé. Quelques années après leur sortie de l'École supérieure d'électronique de l'Ouest (ESEO), « les deux inséparables de l'écosystème angevin », comme les présente Thierry Sachot, président de la Cité de l'objet connecté, se lancent conjointement dans l'aventure entrepreneuriale. En 2003, ils créent Acurio, une société angevine spécialisée dans le développement de logiciels pour le marché des téléphones mobiles. Elle s'appuie sur le « big data et les analytics pour évaluer la qualité de service des opérateurs de téléphonie mobile », explique **Guillaume Houssay**. Déjà, il s'agit de

1996
diplômé de l'ESEO

2003
fonde Acurio

2009 fonde
l'opérateur
M2M Qowisio

2016 :
Lancement
du réseau IoT
de Qowisio

faire communiquer des objets entre eux pour récolter des données et en tirer des indicateurs de performances afin de favoriser la maintenance prédictive. Cinq ans plus tard, Acurio est revendue à Astellia, avec qui les deux entrepreneurs ont longtemps collaboré. Ils comprennent alors qu'ils se sont trop limités, « alors que le besoin est partout », précise l'ancien DG. En 2009, les deux ingénieurs s'associent à trois autres personnes pour fonder **Qowisio**, un opérateur dédié aux objets connectés. La start-up compte aujourd'hui une cinquantaine de collaborateurs, en France comme aux États-Unis et en Afrique, où elle a commencé à déployer ses premiers réseaux privés. L'idée neuve qu'il porte avec **Qowisio**, c'est une offre IoT tout-en-un qui comprend la conception et la vente d'objets connectés, leur connectivité grâce au réseau bas-débit et des applications cloud dédiées. Le tout, sans passer par un forfait, mais par un tarif fixé à 10 centimes par objet.

La nomination de **Cyrille Le Floch** au poste de p-dg s'est faite naturellement, assure **Guillaume Houssay**, qui lui a concédé le poste de directeur général pour partir piloter l'implantation de la société aux États-Unis. « Personne n'a voté pour qu'un tel soit nommé à tel poste. La répartition s'est faite au fur et à mesure et en fonction de nos compétences », explique-t-il. En ce qui concerne **Cyrille le Floch**, il se distingue par son inventivité et sa réactivité : « avec lui tout problème trouve forcément une solution ». Thierry Sachot salue quant à lui la confiance qu'il sait donner à son équipe. « Il est capable de s'extraire de son organisation pour aller soutenir Angers French Tech alors même que son entreprise est en pleine phase d'hypercroissance ». Car **Cyrille Le Floch** est également très investi dans le développement de l'écosystème numérique angevin. À travers **Qowisio**, il est non seulement membre fondateur de la Cité de l'objet connecté, mais il participe pleinement aux bureaux exécutifs durant lesquels il n'hésite pas à poser les problèmes tout en distillant sa patience et son optimisme, confie Thierry Sachot. L'an dernier, il a d'ailleurs déménagé son usine de production au sein de la Wise Factory de la Cité de l'objet connecté.

■ ÉMILE MARZOLF